



Huawei

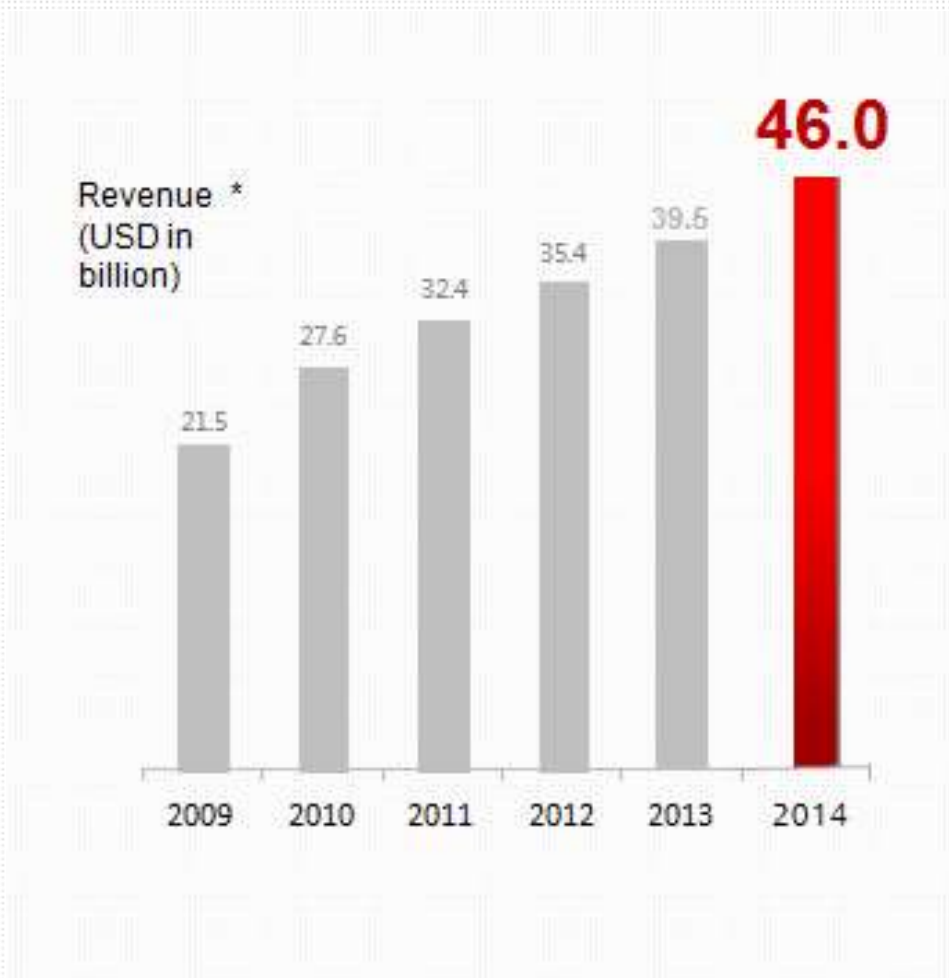
Leading New ICT, Building a Better Connected World

Иновации в технологиях и маркетинге

Кратко о Huawei



Рост на глобальном уровне



- 285-е место в списке Global Fortune 500 за 2014 год (*Fortune*)
- В списке 100 крупнейших инновационных компаний мира 2014 года (*Thomson Reuters*)
- 94-е место в Best 100 Brands (*Interbrand*)

Устойчивый рост основного бизнеса

Мобильная связь: 10,7 млрд. \$

IP сети: 8,4 млрд. \$

IT и услуги: 13,7 млрд. \$

Устройства: 11,3 млрд. \$

Стратегия Huawei: лидерство в эпоху больших данных и трафика



ИКТ продукция и решения



Bring Your Own Device



Программно-управляемая сеть



Облачный Центр обработки данных

Унифицированное управление

UC&C



Telepresence



UC



Конференции



IVS



Контактный центр

eSight

Инфраструктура IT&Data Center



Сервер



Хранение данных



Облачные вычисления



Сетевое питание

Безопасность



Учрежденческая и беспроводная сеть предприятия



DC Network



Agile Network



GSM-R/LTE



OTN/Microwave

Промышленные ИКТ решения

Общество и государство

- Эл.правительство
- Безопасный город
- Эл. больница
- Дист.образование

Нефть, газ, электричество

- Сети Smart Grid
- Решения для разведки, добычи и транспортировки нефти

Транспорт

- Цифровая железная дорога
- Интеллектуальный транспорт
- Цифровой порт
- Цифровая авиация

Финансы

- Интеллектуальная финансовая сеть
- Работа с филиалами
- ЦОД и др.

Большое предприятие

- Решение для офисов
- Телетрансляция
- ЦОД предприятия
- Безопасность информации

SMB

- Решение для кампусов
- Решение для стадионов
- Торговый центр
- Сетевой магазин
- Розничная торговля

Huawei лучший выбор в различных областях

Ассортимент продукции Huawei								
IP	DWDM	Центр обработки данных				IP телефония (UC&C)	Видеоконференцсвязь (TP&VC)	Терминалы (планшеты и смартфоны)
		Хранение данных	Сервер	Виртуализация	UPS и системы вентиляции			
								
Huawei производит широкий ассортимент продукции и решений E2E ICT.								

Huawei – ведущий поставщик ИКТ по различным отраслевым показателям



Корпоративные маршрутизаторы:

12.5% доля рынка
2-е место

Источник: Gartner



Коммутатор LAN:

1.35M блоков продано
3-е место

Источник: Dell'Oro



Системы хранения данных:

1-е место по темпам роста

Источник: TBR



Центры обработки данных:

Более **400** ЦОД
(**120** Облачных ЦОД)

2016 Marketing Priorities

Priority	Expected outcome
<p>DEMAND – Leverage MTL process, to build up MI, DG capabilities. Aiming to increase the leads. Support business/product groups/sales teams to ENABLE efficient SALES PROCESS.</p>	<ul style="list-style-type: none"> •Establish efficient and NA Focused MTL process •Goal – scalable revenue generating model to feed Channel and Sales team •XXXX responses, XXX+ MQL, XXM VLRC, \$XXM+ WR
<p>EVENTS – Sustain customer relationship in NA, grow the market Maintain direct relationship with key stakeholders in target segments.</p>	<ul style="list-style-type: none"> •Events flow according to 2016 plan •Leads generation process •Change from pure customer relationship building to leads generating, manageable, scalable process.
<p>BRAND – Leverage BCW to build thought leadership and position Huawei as trusted advisor to key customers. Form awareness of Huawei Enterprise as trusted and preferred supplier of enterprise solutions in target segments (Financial, Transportation, Energy, Gov...).</p>	<ul style="list-style-type: none"> •XX% growth in 2016; XX% in 5 years* •Employ integrated approach to Huawei brand building process. •Ensure YOY consistency in brand communications.

* Growth in target audience against baseline measured in 2015

Повышение Brand Awareness

- Размещение макетов, разработанных штаб-квартирой
- Использование локальных историй успеха
- Статьи с рассказом про технологии и решения
- Замер изменения параметров осведомленности



AD



PR



2016: Фокус на вертикальных секторах, MTL, Digital и историях успеха

Фокус на стратегических клиентах

Продвижение вертикальных решений - Safe City, Finance, Energy

1. Вертикальные конференции: Bank Week, Safe City Summit, Onsite Meetings
2. Индустриальные конференции: FINNOPOLIS, Global CIO
3. Воркшопы в ключевых клиентах

Планирование на основе ключевых кампаний

1. Фокус на вертикалях
2. Создание машины по проведению клиентских мероприятий

In-depth MTL Implantation

Digital MKT

Использование онлайн методов

1. Website: 100% локализация
2. База данных: 100% рост количества записей в 2016

Истории успеха

1. Рекламная кампания
2. Брошюра с историями внедрения (40), 7 видео-интервью, 4 истории для рекламной кампании
3. Статьи по использованию ключевых продуктов в профильной прессе.

Effectively Increase Brand Awareness

Key MKT
Actions
2016



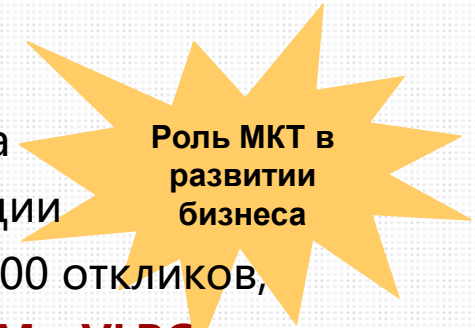
Мероприятия: От IMC к MTL



- **Digital Marketing:**
Минисайт/Онлайн трансляция/EDM после мероприятия
- **Результат : 17 MQL**



- Программа лидогенерации
- **Results : 500 откликов, 200MQL, 10M+ VLRC**



- Приглашение клиентов из вертикали - **банки**
- **Результат : 5 MQL , 1 Large deal**



- **Лидогенерация**
- **Результат : 66response, 17MQL, 9 VLC (11M VLRC), WR**



Использование примеров внедрения передовых ИКТ-решений



Самая протяжённая сеть передачи данных, 100 Гбит/с

- Длина более **30 000 км**
- Из Москвы в Хабаровск



Первая в мире коммерческая сеть LTE-A (4G+)

- Первая **в мире** сеть стандарта LTE-A
- Скорость **300 Мбит/с**



Первая в Европе 400 Гбит/с IP-сеть

- Первая **в Европе** 400G IP-сеть
- Обеспечит высокое качество сервисов



Передовые технологии для Олимпийских игр

- Решение **GSM-R** для РЖД в Сочи
- Мобильная сеть связи **2G,3G,LTE,LTE-A** и **LTE-A** терминалы Huawei работают в Олимпийском парке

Примеры успешных проектов

 <p>Правительство</p>	 <p>Пенсионный фонд РФ</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Решение LAN ➤ Рабочий блейд-сервер ➤ Видеоконференцсвязь 	 <p>Министерство обороны России</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Решение LAN ➤ Надежный стоечный сервер ➤ Видеоконференцсвязь 	 <p>Арбитражный суд России</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Оптическая передача ➤ Надежный стоечный сервер
 <p>Финансы</p>	 <p>Сбербанк</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Решение LAN ➤ Оптическая передача ➤ Интеллектуальная система видеонаблюдения 	 <p>Центральный банк России</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Система хранения OceanStor ➤ Надежный стоечный сервер ➤ Сеть ЦОД ➤ Опорная сеть, брандмауэр 	 <p>VTB</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Надежный стоечный сервер ➤ UPS
 <p>Энергетика</p>	 <p>Газпром</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ WLAN и радиорелейная система ➤ OceanStor и Blade Server ➤ Видеоконференцсвязь 	 <p>Роснефть</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Решение LAN (маршрутизаторы) 	 <p>FSK</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Магистральная сеть ➤ Решение LAN в процессе интенсивного тестирования
 <p>Транспорт</p>	 <p>РЖД</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ GSM-R, eLTE, радиорелейная связь ➤ Полное решение для сети ➤ Видеоконференцсвязь 	 <p>Московское метро</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Решение LAN (коммутаторы) 	 <p>Автодор</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Решение LAN (коммутаторы)

Успешные проекты включают Правительство Оренбурга, Зимние Олимпийские игры 2014 в Сочи, Налоговая служба России, Лукойл... перечислены не все примеры выполненных проектов Huawei.

Продвижение бренда через обучение специалистов в сфере ИКТ

Сетевые Академии Huawei

- Открытие сетевых академий Huawei в МИРЭА и СПбГУТ (март 2013)



Открытие лабораторий Huawei в университетах

- Huawei предоставила оборудование для учебно-исследовательской лаборатории СПбГУТ (июнь 2012)



Интеллектуальные соревнования и стипендии для студентов вузов

- Олимпиада «ИТ-планета» (2014)
- Студенческая олимпиада «Инфотелеком» в СПбГУТ (2013, 2014)



Стипендии и тренинги

- Стипендии для студентов, аспирантов и преподавателей
- Посещение штаб-квартиры компании и тренинги для студентов, программа Seeds for the Future



Создание партнерской экосистемы



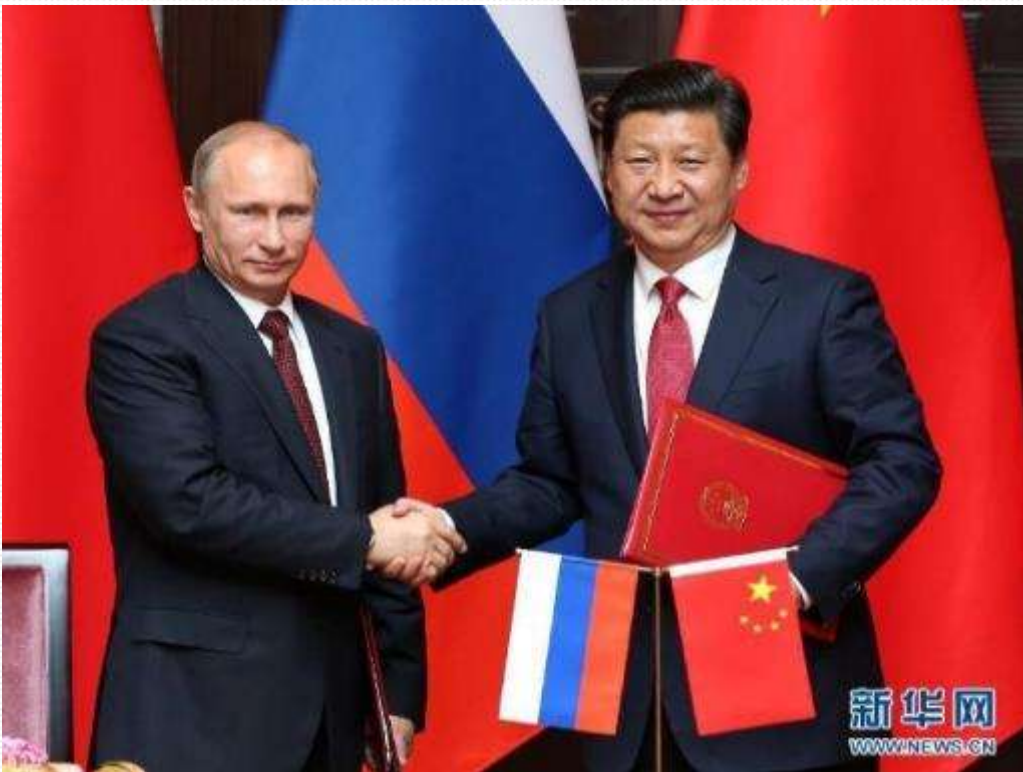
8,000+ Channel Partners

350+ Solution Partners

2,100+ Certified Service Partners

Анонсы крупных соглашений

Российские железные дороги и Huawei стали стратегическими партнерами



В церемонии подписания 20 мая 2014 года участвовали президенты Китая и России.

➤ РЖД и Huawei собираются сотрудничать в следующих областях: IP, IT, VC, GSM-R, LTE и ЦОД.

“Huawei это одна из лучших компаний в мире, создающая самые передовые системы связи для управления транспортом. Huawei помогла нам в Сочи запустить поезд “Ласточка”. Сотрудничество с этой компанией открывает большие перспективы”.



Владимир Якунин, Ген. директор РЖД

Анонсы крупных соглашений

ВТБ и Huawei подписали договор о сотрудничестве



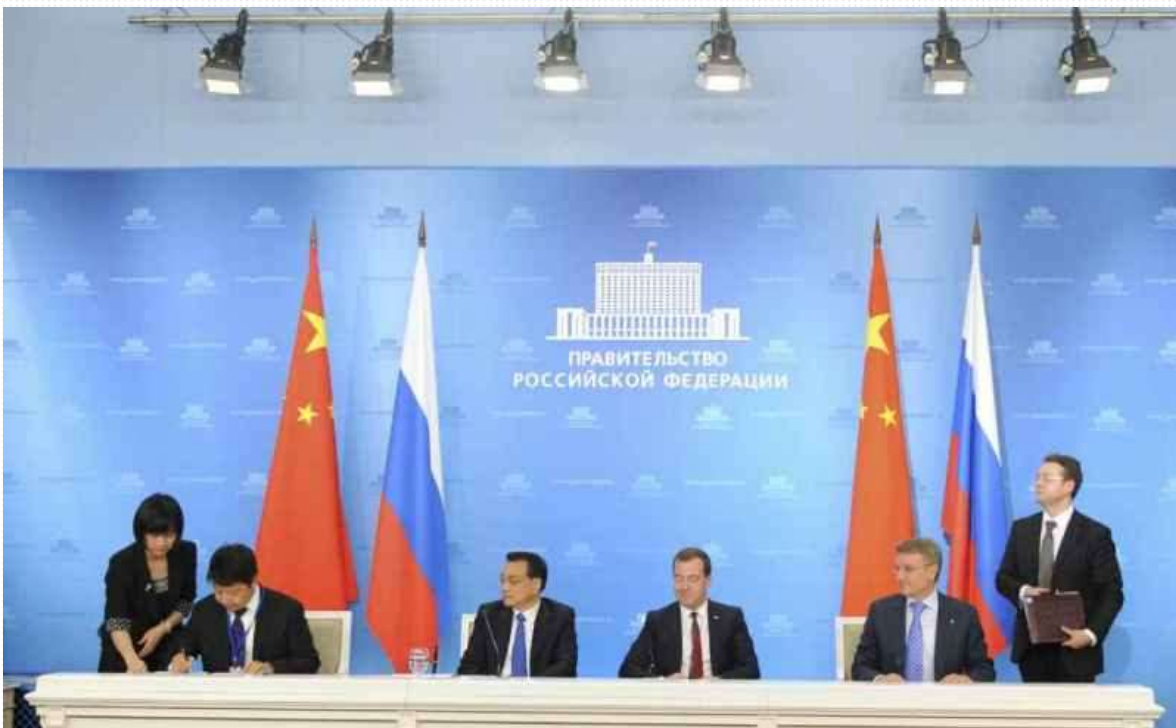
На церемонии подписания 9 ноября 2014 года участвовали президенты Китая и России.



- ВТБ и Huawei договорились расширять сотрудничество по поставке и внедрению современных телекоммуникационных решений:
 - серверное оборудование
 - системы хранения данных корпоративного класса
 - решения в области облачных вычислений

Анонсы крупных соглашений

Сбербанк и Huawei подписали договор о сотрудничестве



На церемонии подписания 13 октября 2014 года участвовали премьер-министры Китая и России



➤ Сбербанк будет покупать оборудование напрямую у Huawei

Huawei производит полный комплекс оборудования. Раньше они конкурировали с Cisco, теперь они конкурируют с Oracle, IBM и другими хорошо известными производителями. Они говорят, что через несколько лет они станут первыми в мире. Учитывая, что у них 70 тысяч сотрудников занимаются научными разработками, начинаешь верить в это. Давайте установим такие же амбиции в Москве.“



Герман Греф, генеральный директор Сбербанка



Спасибо за внимание

